

Recrutement, intégration et évolution des franchisés

Analyser, prédire, gérer le comportement de vos franchisés.

Durée: 14.00 heures (2.00 jours)

Profils des stagiaires

- Développeurs
- Animateurs
- Directeurs de réseaux
- Jeunes franchiseurs

Prérequis

- Aucun pré-requis nécessaire

Objectifs pédagogiques

- Utiliser les clefs de lecture du comportement du franchisé depuis le recrutement jusqu'au renouvellement du contrat
- Maîtriser les phases d'évolutions psychologiques et comportementales du franchisé et leurs conséquences dans la relation interpersonnelle et contractuelle

Contenu de la formation

- Le recrutement > Discerner :
 - Les aptitudes à entreprendre en franchise
 - Les aptitudes au métier
 - Prédire le comportement court, moyen, long terme dans l'enseigne
 - Composantes psychologiques réhibitoires pour la franchise
- L'acquisition du savoir-faire
 - Les modes d'intégration et d'apprentissage par profil :
 - Les phases critiques de l'acquisition du savoir-faire
 - « L'interdépendance » et l'indépendance
 - Le rapport au temps
- Evolution et émancipation
 - Performances et modification du sentiment d'appartenance
 - Les premiers signes de frustrations et désirs d'évolutions
 - Les composantes prédictives des profils conflictuels et des profils exemplaires
 - L'ouverture en multi-sites
- Au bout du contrat
 - Négociations et rapports de forces
 - Renouvellement ou sortie
 - Profil psychologique des franchisés multi-sites

Organisation de la formation

Equipe pédagogique

M. FLECHE Boris

Académie de la Franchise - EURL FFF Services

29 Boulevard de Courcelles

75008 PARIS

Email: b.fleche@franchise-fff.com

Tel: 0153752225



Moyens pédagogiques et techniques

- Accueil des stagiaires dans une salle dédiée à la formation.
- Documents supports de formation projetés.
- Exposés théoriques
- Etude de cas concrets
- Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation.

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Feuilles de présence.
- Questions orales ou écrites (QCM).
- Formulaires d'évaluation de la formation.
- Certificat de réalisation de l'action de formation.

Indicateur de résultats

Taux de satisfaction des stagiaires (Informations à venir)

Lieu de la formation

Fédération française de la franchise 29 boulevard de Courcelles 75008 Paris

Délai d'accès :

5 jours

Modalités et délai d'accès à nos formations

Retrouvez toutes nos informations sur [la page dédiée de notre site internet](#)

Vous êtes en situation de handicap ?

Nous vous remercions de bien vouloir nous le signaler en amont de la formation afin que nous puissions évaluer ensemble vos besoins et prendre toutes les mesures nécessaires pour vous accueillir dans les meilleures conditions.

Merci de nous contacter par téléphone au 0153752225 ou par mail à b.fleche@franchise-fff.com

Dernière mise à jour : 18/11/2021